

SOURCES DE REVENUS

Ce que vend iBizAI, et à qui

Huit sources. Là où un prix est public, il est cité ici exactement comme le site le publie, avec la page où il figure. Là où il ne l'est pas, la ligne dit « sur demande » — et rien n'est reconstitué, moyenné ni estimé.

CE QUI EST VENDU	QUI PAIE	SOURCE DE REVENU	PRIX PUBLIÉ	STATUT	RÔLE DA LE PLAN
Suite IA d'Ibizai — offre Individuelle. L'ensemble d'outils curé pour un professionnel, avec coffre privé.	B2C — consommateurs · Indépendants et professions libérales	Abonnements (SaaS, adhésions)	Tarif économie en développement (Amérique latine et Caraïbes) : « \$79 » / mois, « \$59 / mo » facturé annuellement. Tarif économie développée (Europe et Amérique du Nord) : « \$149 » / mois, « \$119 / mo » facturé annuellement. Publié sur /services/ai-suite/	actif	Point d'en de volume plan le tra comme la ligne la pli petite et le plus nombreux comme ra vers Tear

CE QUI EST VENDU	QUI PAIE	SOURCE DE REVENU	PRIX PUBLIÉ	STATUT	RÔLE DANS LE PLAN
Suite IA d'Ibizai — offre Team. Jusqu'à 10 utilisateurs, coffre collaboratif et flux de travail.	B2B — entreprises · PME	Abonnements (SaaS, adhésions)	Économie en développement : « \$299 » / mois, « \$239 / mo » facturé annuellement. Économie développée : « \$599 » / mois, « \$479 / mo » facturé annuellement. Marqué « Most popular » sur la page. Publié sur /services/ai-suite/	actif	Le centre gravité vis revenu récurrent · plus grande part unitaire du revenu d'abonnement
Suite IA d'Ibizai — offre Entreprise. Intégrations sur mesure, SSO et SLA.	B2B — entreprises · Grandes entreprises · Banques et institutions financières	Abonnements (SaaS, adhésions)	Économie en développement : « from \$799 / mo ». Économie développée : « from \$1,499 / mo ». Publié sur /services/ai-suite/	actif	Moins de comptes, tickets plus élevés ; deuxième part visée la ligne qui porte le poids d'intégration

CE QUI EST VENDU	QUI PAIE	SOURCE DE REVENU	PRIX PUBLIÉ	STATUT	RÔLE DA LE PLAN
Suite IA d'Ibizai — édition Groupe / Holding. Une plateforme pour toutes les filiales : socle partagé, coffres isolés, voix par marque, comparaison entre BU et une console de conformité unique.	B2B — entreprises · Grandes entreprises · ONG et fondations (chambres, associations, coopératives)	Abonnements (SaaS, adhésions) · Licences et redevances	« Custom pricing » — « One contract, group-volume rates across all subsidiaries. Contact us for a tailored quote. » Publié sur /services/ai-suite/	actif	La plus fo valeur par contrat et raison po laquelle le finance la console Groupe ; présenté comme le potentiel c plan, pas comme se base.
Helpdesk IA et assistants de service client sur mesure, bâtis sur la connaissance propre du client, avec garde-fous anti-hallucination, réponses multimédias, support multilingue et capture de prospects vers le CRM.	B2B — entreprises · B2NGO — ONG et fondations · B2G — gouvernement et secteur public	Vente de services	sur demande Publié sur /services/ai-suite/	actif	La ligne d preuve. L'assistan la Chamb franco-dominicain est le cas publié ; le packagera cette constructi pour la ré à coût uni plus bas.

CE QUI EST VENDU	QUI PAIE	SOURCE DE REVENU	PRIX PUBLIÉ	STATUT	RÔLE DANS LE PLAN
Missions d'adoption de l'IA, de maturité IA et de stratégie — diagnostic, feuille de route et accompagnement pour conseils et équipes de transformation.	B2B — entreprises · B2G — gouvernement et secteur public · Grandes entreprises · PME	Conseil	sur demande Publié sur /services/ai-adoption/	actif	Ouvre la relation d'entreprise dans laquelle vit ensuite l'abonné le plan la 1 ^{ère} comme un porte, pas comme un destination
Programmes d'apprentissage, masterclasses et ateliers pour dirigeants, managers et cohortes professionnelles.	B2B — entreprises · Académie et éducation · Indépendants et professions libérales	Formation et événements	sur demande Publié sur /learn/program/	actif	La plus petite des lignes payantes part visée celle qui produit le sûrement l'abonné Team suiv
Plateforme éducative gratuite — guides sectoriels, quick wins, glossaire, FAQ, réussites, articles d'opinion et les quatre diagnostics de maturité IA, en EN / ES / FR.	B2C — consommateurs · B2B — entreprises	Gratuit — sans revenu direct	Gratuit. Publié sur /	actif	Aucun rev propre, et n'en attend pas. C'est surface d'acquisition depuis laquelle se vend chaque des lignes payantes dessus.

Ce qui n'est pas publié, et pourquoi

Le chiffre d'affaires à ce jour, le rythme courant, la facturation par client et les noms de clients ne sont pas publiés. Pas davantage les prix qui ne figurent pas déjà sur le site : la grille publiée indique « Indicative starting prices. Exact pricing based on scope, seat count, and integration complexity — contact us for a quote. », et le chiffre proposé pour une mission donnée est une condition commerciale entre nous et ce client. Le tout est disponible pour les investisseurs sur demande.

Conditions financières, chiffre d'affaires et documents détaillés disponibles sur demande. Les chiffres décrivent une capacité construite et opérationnelle aujourd'hui ; les énoncés prospectifs sont identifiés comme tels.

Discipline des sources

Chaque prix de cette page provient de la section tarifaire publiée par l'initiative elle-même à /services/ai-suite/ (clés de traduction aiSuite.price* dans src/i18n/{en,es,fr}.json). Les libellés de source de revenu proviennent du vocabulaire BUSINESS_INCOME_SOURCES du schéma des profils d'activité CEMI, jamais d'un texte libre. Rien sur cette page ne vient d'ailleurs.



Carlos Miranda Levy

Coordinateur des Intelligences Augmentées de
CEMI

Parlons-en

Demandes d'investissement — invest@ibizai.io

Suivi commercial — business@ibizai.io

Dossier investisseurs du groupe CEMI.ai ·

Dossier institutionnel de CEMI