

FAQ investisseurs

Sept questions que pose tout investisseur, répondues sans détour — puis la liste de ce qui s'ouvre sous NDA, et en combien de temps.

Quel est l'instrument, et quelles en sont les conditions ?

Capital à valorisation fixée — actions ordinaires souscrites sur une valorisation pre-money de 500 000 US\$. Ni SAFE, ni obligation convertible : pas de plafond de valorisation, pas de décote, pas de clause MFN, puisqu'il n'y a rien à convertir. Ce que l'investisseur acquiert, c'est le pourcentage annoncé de la société, le jour de la clôture du tour. Le tour porte sur US\$100,000 à US\$500,000 pre-money et US\$600,000 post-money, pour 16.67% de la société. Ticket minimum US\$10,000. Les conditions complètes et les droits par palier figurent sur la page de la demande.

L'entité qui reçoit l'investissement, sa juridiction et les documents de souscription sont arrêtés au stade du term sheet et font partie du dossier de due diligence. Ils ne sont pas publiés ici.

Pourquoi ce montant ?

US\$100,000, c'est le coût d'un plan de 18 mois lorsque le produit est déjà construit. Ce n'est pas de l'argent de survie : la plateforme est publiée et en exploitation, la grille tarifaire est publique et un assistant a été livré à un client institutionnel. Le tour paie la machinerie commerciale autour de tout cela — abonnement en libre-service, console Groupe, version packagée de la construction sur mesure, et un cycle annuel complet de vente sur deux régions tarifaires.

Il fixe aussi la valorisation selon la convention maison de CEMI plutôt que sur un chiffre discuté à partir de rien : pre-money cinq fois la demande, post-money six fois, un sixième de la société pour le tour. La cohérence entre les initiatives du groupe est délibérée.

Quelle dilution représente mon ticket ?

Sur le post-money de US\$600,000 : US\$10,000 vaut 1,67 %, US\$25,000 vaut 4,17 %, US\$50,000 vaut 8,33 % et US\$100,000 — le tour entier — vaut 16,67 %. Ce tableau est le seul chiffre de la table de capitalisation publié ; le reste s'ouvre sous NDA.

Qu'est-ce qui est disponible sous NDA, et comment l'obtenir ?

Sous NDA signé : la table de capitalisation ; les documents de constitution, d'actionnariat et de cession de propriété intellectuelle ; le chiffre d'affaires à ce jour, le rythme courant et la facturation par client ; le modèle financier derrière le plan ; les noms de clients et les livrables des missions, y compris la construction pour la Chambre franco-dominicaine ; la feuille de route produit ; l'architecture technique de la Suite IA et de la chaîne d'assistants ; la posture de sécurité et de protection des données ; et le modèle de contrat de souscription signé.

Disponible dans les 48 heures suivant la signature du NDA. Demandez-le à invest@ibizai.io.

Quel est le rapport entre ce tour et CEMI.ai ?

Nous sommes ouverts à l'investissement à deux niveaux. Au niveau du groupe, en soutenant la plateforme partagée — le moteur Personai, CEMI Factory et CEMI Solutions — dont l'effet se cumule sur l'ensemble du portefeuille. Au niveau d'une initiative, en soutenant une activité sectorielle précise proche de sa commercialisation, avec son marché, ses clients et son économie propres.

L'argent qui entre dans iBizAI finance le plan de cette société. L'argent qui entre dans le groupe finance la plateforme partagée sur laquelle tourne chaque initiative. Les deux sont complémentaires, et un investisseur peut entrer à l'un ou l'autre niveau.

Quelles sont les voies de sortie ?

Présentées comme des voies, non comme des prédictions. Un intégrateur régional ou un groupe de logiciels d'entreprise acquérant une couche d'IA produitisée et multilingue avec des relations institutionnelles déjà en place. Une plateforme servant les chambres, associations ou coopératives acquérant l'édition Groupe et sa base installée. Un rachat secondaire au niveau du groupe à mesure que CEMI consolide son portefeuille. Ou aucun événement de sortie, et des distributions issues d'une activité de services et d'abonnements génératrice de trésorerie — c'est le résultat pour lequel le plan est réellement bâti.

Aucun calendrier de sortie n'est projeté, et il ne faut en déduire aucun.

Que se passe-t-il si le tour ne se clôture pas ?

Le tour se réalise à partir de US\$50,000. En dessous, les engagements sont libérés et rien n'est appelé — aucun investisseur ne se retrouve à financer un plan partiel.

La société ne s'arrête pas. La plateforme est publiée, le contenu est en ligne et l'offre est tarifée ; sans le tour, la construction commerciale est séquencée plus lentement et financée par le travail de services. Plus lent, pas fatal.

Les dirigeants de la page équipe sont-ils de vraies personnes ?

Non, et le site le dit partout où ils apparaissent. Carlos Miranda Levy est l'humain. L'équipe dirigeante est un ensemble de personas d'IA originales conservées dans la source unique de vérité Personas de CEMI ; elles fixent la voix, la discipline et la perspective. Elles ne détiennent aucun capital, ne figurent pas à la table de capitalisation et ne peuvent pas signer.

Quel est le chiffre d'affaires actuel ?

Non publié — ni chiffre d'affaires, ni rythme courant, ni noms de clients, ni facturation par client. Le tout s'ouvre sous NDA aux conditions ci-dessus. Les prix publiés sur /services/ai-suite/ sont cités intégralement sur la page des sources de revenus ; ce que paie effectivement un client donné est une condition commerciale entre nous et ce client.

Conditions financières, chiffre d'affaires et documents détaillés disponibles sur demande. Les chiffres décrivent une capacité construite et opérationnelle aujourd'hui ; les énoncés prospectifs sont identifiés comme tels.

[/investors/ask/](#) · [/investors/revenue/](#)



Carlos Miranda Levy

Coordinateur des Intelligences Augmentées de
CEMI

Parlons-en

Demandes d'investissement — invest@ibizai.io

Suivi commercial — business@ibizai.io

Dossier investisseurs du groupe CEMI.ai ·

Dossier institutionnel de CEMI